

Finančná analýza

Spark bude v prvom roku financovaný výlučne z vlastných zdrojov zakladateľov, bez pomoci investorov lebo pôžičiek.

NÁKLADY:

- Jednorázové → 600€ :
 - tvorba vizuálnej identity → 300€
 - tvorba webstránky → 50€
 - tvorba marketingových materiálov → 150€
 - založenie s.r.o. a administratíva → 100€

- Mesačné → 350€ :
 - SMM (správa sociálnych sietí) → 200€
 - doprava a logistika → 100€
 - účtovníctvo → 30€
 - komunikácia → 20€

- Priame (pre eventy strednej veľkosti) → 1100€
 - DJ → 400€
 - technika → 200€
 - catering → 400€
 - dekorácie → 100€

- Nepriame (na ročnej báze) → 700€
 - poistenie podnikania → 150€
 - rezerva → 300€
 - údržba webu → 50€
 - tímový networking → 200€

PRÍJMY:

ZDROJ: z platieb klientov po ukončení eventu

- Servisný poplatok SPARK za sprostredkovanie eventu:
 - marža 15-25%

- očakávaný zisk / event → 250€
- Doplnkové služby:
 - dlhodobé plánovanie väčšieho eventu
 - cena závisí podľa eventu
- Upratovanie po evente:
 - cena závisí podľa eventu
- Výjazd mimo KE
 - závisí podľa vzdialenosti od KE

Predpokladaný zisk za priemerný event 250€.

Predpokladáme realizáciu 36-40 eventov ročne (v priemere 3-4 mesačne).

POROVNANIE PRÍJMOV A NÁKLADOV :

- celkové náklady za 1. rok → $600 + 4200 + 39600 + 700 \rightarrow 45100\text{€}$
- celkové príjmy za 1. rok → 49850€ (závisí od počtu eventov za rok)
- výsledok po 1. roku → zisk 4750€ (závisí od počtu eventov)

Počas prvého roka je pravdepodobná stratovosť projektu. Ak sa nám podarí vybudovať spoľahlivú sieť dodávateľov a dlhodobých zákazníkov, tak je možná vysoká ziskovosť.

Možné nabrat' brigádnika a automatizovať celý biznis.